



# Vertriebsmitarbeiter Landmaschinenhandel (m/w/d)

Werde Teil unsers Teams und übernimm Verantwortung.

## DEINE AUFGABEN

- Fachliche und persönliche Kundenberatung sowie der aktive Verkauf im Bereich Landmaschinen, insbesondere CASE IH
- Neukundenakquise
- Betreuung von Partnerhändlern

## DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung im Bereich Landtechnik; alternativ Land- und Baumaschinenmechaniker - Meister
- Unternehmerisches Denken sowie Freude am Verkauf
- Vertriebserfahrung
- Ein verhandlungssicheres und kompetentes Auftreten
- Eine strukturierte Arbeitsweise sowie Kommunikationsstärke

## UNSER ANGEBOT

- Einarbeitung „On the Job“
- Eine professionelle Produkt- und Vertriebsschulung
- Eine attraktive, leistungsorientierte Bezahlung
- ein Firmenfahrzeug der Mittelklasse auch zur privaten Nutzung
- Home-Office mit einer modernen Ausstattung
- Attraktive Zusatzleistungen: Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, betriebliche Altersvorsorge, Dienstadleasing uvm.

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins zu Händen von Frau Collenberg.

**Kotte**  
Landtechnik

Gestalte Deine Karriere bei einem überregional bedeutenden Landmaschinenhändler im Raum Osnabrück und einem der führenden Hersteller für Flüssigmisttankwagen. Hohe Produktvielfalt, strikte Kundenorientierung sowie innovative Produkte machen den Erfolg unseres Familienunternehmens aus.

Wir freuen uns auf Ihre schriftlichen Bewerbungsunterlagen per Post oder Mail.



Kotte Landtechnik GmbH & Co. KG  
z. Hd. Frau Collenberg  
Malgartener Straße 36  
49597 Rieste  
Tel. 05464 · 96 11-0  
Fax 05464 · 57 35  
a.collenberg@kotte-landtechnik.de



[www.garant-kotte.de](http://www.garant-kotte.de)